

Intensiv-Praxisseminare mit Nachhaltigkeitsgarantie*!

TOP-KUNDENBEWERTUNG
VON SEMINARTEILNEHMERN
BEWERTET MIT
SEHR GUT (1,3*)
*Beurteilungskriterium Praxisnähe und Umsetzbarkeit



*Praxisseminar
buchen, Online-
Videokurs kostenfrei
erhalten!

UHZRS6HPL DUH RP3UDNWLNHU

HUDGHL EHVR GHUH HLWH LVWHVZLFKWLJ
EHVR GHUH) KLJNHLWH KDEH :LHKDWHV/R LV
3DVW UPDOVRWUHIIH GJHVDJW9HU GHU JH
EHJ VWLJH UGH GHUGDUD I RUEHUHLWHWLVI

1 W H 6LH VH UH.RPSHWH PGHP:HWW
EHZHUEHL H 6FK ULWW RUD VVHL GH
: LUPDFKH (SHUWH EHU H JHU

(UIROJUHLFKH WHU HKPH ZLVVH
: H 3URG NWH G LH VWOHLVW JHLPPHU
K OLFKHUZHUGHPDFKWGLH4 D OW WGHU. GH
NRPP LNDWLR GH WHUVFKLHG2E LP9HUND I
6HU LFHRGHUGHPW JOLFKH . GH NR WDNW

O DFKH 6LH,KUH GH)D V

:HUKH WH EHUGH 7HOOHUUD GKL D VVFKD WP VVPRUJH LFKWGH + JHUI UFKWH

OLFKDHO.LH OH

-HGHU7HLO HKPHUL HUK OW V HUH 2 OL H9LGHRN UV3URIHVVILROOGLJLWDONRPL LHUH DOV R VNRVWH IUHL

Jetzt anmelden für Ihren Erfolg!

Erfolgreich verkaufen

Wie Du startest, so liegst Du im Rennen
Professioneller Beziehungsaufbau

Professionelle Bedarfsanalyse
Die Basis für den Erfolg schaffen

Argumentation, die überzeugt
Vom Feature zum Nutzen

Abschlusswiderstände meistern
Die Ernte einfahren

Souverän im Preisgespräch
Gesetz der Reziprozität

Termine:

Freitag
Samstag
Mo.

Überzeugend präsentieren

Gesetz der Wirkung
Die Ebenen der Überzeugung

Gezielt überzeugen
Gesetze der Rhetorik, und
Körpersprache nutzen

Aufbau und Struktur
Erste Eindruck prägt, letzter bleibt!

Überzeugend argumentieren
Storytelling als Stilelement?
Einwände für Argumentation nutzen

Die Umsetzung
Übungen & Transfer ins daily business

Termine:

Service Excellence

Professionell am Telefon
Tipps & Tricks für das

Macht der positiven Kommunikation
Die Basis für den Erfolg schaffen

Einfach verständlich
Vom Feature zum Nutzen

Abschlusswiderstände meistern
Die Ernte einfahren

Souverän im Reklamationsgespräch
Gesetz der Reziprozität

Termine:

Praxisseminare

Dauer: Jeweils von 10.00 bis ca. 16.30 Uhr

Ihr Trainer: Michael Kienzle

Seminarort: 77855 Achern, Am Risisee 4

Investition: Je Seminartag € 550,- zzgl. MwSt. je TN
(inkl. Mittagessen und Pausenver-
pflegung) + optionales Hotelzimmer

Ihr Trainer

Michael Kienzle ist Techniker & Betriebswirt. Um seine eigene Überzeugungskraft zu steigern, hat er als Quereinsteiger das Verkaufen von der Pike auf gelernt. Nach über 10 Jahren erfolgreicher Tätigkeit als Verkäufer und Verkaufsleiter von beratungsintensiven, technischen Produkten und Dienstleistungen gründete er im Jahr 2000 sein Unternehmen Kienzle Success Cooperation. Viele Vertriebsingenieure, Architekten, Servicekräfte oder andere Experten Ihres Fachs konnten durch seine Praxistipps ihre Überzeugungskraft deutlich steigern und somit Ihren Erfolg positiv beeinflussen.

Motto: "Philosophen werden geboren, Redner gemacht!" Cicero

Tipp!

Ab 2 Seminar-
buchungen gilt
der Paketpreis
€ 995,-



Jetzt online anmelden unter:
www.kienzle.eu/seminare

Übertragung und Rücktritt:

Mit der Zusendung unserer Rechnung wird Ihre Anmeldung wirksam. Bis zu 30 Tage vor Seminarbeginn ist ein Rücktritt kostenfrei möglich. Danach wird die gesamte Gebühr fällig. Übertragung an Dritte ist jederzeit möglich.

Seminarort & Organisation:

Kienzle Success Cooperation Am Risisee 4 . 77855 Achern



Am Risisee 4 · 77855 Achern
Telefon 07841-681601
info@kienzle.eu · www.kienzle.eu