

Intensiv-Praxisseminare mit Nachhaltigkeitsgarantie*!

TOP-KUNDENBEWERTUNG
VON SEMINARTEILNEHMERN
BEWERTET MIT
SEHR GUT (1,3*)
*Beurteilungskriterium Praxisnähe und Umsetzbarkeit



*Praxisseminar
buchen, Online-
Videokurs kostenfrei
erhalten!

Drei Top-Seminare vom Praktiker

Gerade in besonderen Zeiten ist es wichtig, besondere Fähigkeiten zu haben. Wie hat es Louis Pasteur mal so treffend gesagt: „*Veränderungen begünstigen nur den, der darauf vorbereitet ist!*“

Nutzen Sie unsere Kompetenz, um dem Wettbewerb einen Schritt voraus zu sein, denn:
Wirmachen aus Experten Überzeuger!

Die Qualität Deiner Worte bestimmt die Qualität Deines Lebens!

Sind Sie zum Redner oder zur Führungskraft geboren? Glückwunsch! Falls nicht nutzen Sie unsere Seminare für eine überzeugende Rhetorik in Ihren Kunden- oder Mitarbeitergesprächen. Dabei reden wir nicht von der Theorie, sondern von der sofort umsetzbaren Praxis!

"Philosophen werden geboren, Redner gemacht!"

Ciceo



*Jede(r) Teilnehmer*in erhält unseren Online Videokurs: Professionell digital kommunizieren, als Bonus kostenfrei!

Jetzt anmelden für Ihren Erfolg!



Erfolgreich verkaufen

Wie Du startest, so liegst Du im Rennen
Professioneller Beziehungsaufbau

Aktive Gesprächsführung

Die Basis für den Erfolg schaffen

Argumentation, die überzeugt

Überzeugen statt überreden

Abschlusswiderstände meistern

Die Ernte einfahren

Psychologie der Preisnennung

Top down oder Bottom up?

Erfolgreich verhandeln

Gesetz der Reziprozität

Termine:

Freitag 08.03.2024

Samstag 27.04.2024



Überzeugend präsentieren

Gesetz der Wirkung

Die Ebenen der Überzeugung

Gezielt überzeugen

Gesetze der Rhetorik und
Körpersprache kennen & nutzen

Aufbau und Struktur

Erster Eindruck prägt, letzter bleibt!

Überzeugend argumentieren

Storytelling als Stilelement!
Einwände für Argumentation nutzen

Die Umsetzung

Übungen & Daily business Transfer
Persönliche (Produkt)Präsentation

Termine:

Samstag 09.03.2024

Freitag 26.04.2024



Motivierend Führen

Führen in besonderen Zeiten

Führungsstile kennen und nutzen
Den Wertewandel verwerten

Motivierendes Feedback

Feedback geben, aber richtig!

Kommunikation statt Konfrontation

Konfliktgespräche meistern

Zielvereinbarungsgespräche

Mit Zielen Ergebnisse steigern

Teamgedanken stärken

Alleine stark,
gemeinsam unschlagbar

Termine:

Freitag 15.03.24 bis

Samstag 16.03.24



Praxisseminare

Dauer: Jeweils von 10.00 bis ca. 16.30 Uhr

Ihr Trainer: Michael Kienzle

Seminarort: 77855 Achern, Am Risisee 4

Investition: Je Seminartag € 495,- zzgl. MwSt. je TN
(inkl. Mittagessen und Pausenver-
pflung) + optionales Hotelzimmer

Ihr Trainer

Michael Kienzle ist Techniker & Betriebswirt. Als Quereinsteiger hat er das Verkaufen und Präsentieren von der Pike auf gelernt. Nach über 10 Jahren erfolgreicher Tätigkeit als Verkäufer und Verkaufsleiter gründete er im Jahr 2000 sein Unternehmen Kienzle Success Cooperation. Unzählige Teilnehmer*innen konnten in den vergangenen Jahren durch seine Praxistipps ihre rhetorischen Fähigkeiten und Führungskompetenzen steigern.

Tipp!

Ab 2 Seminar-
tagen gilt der
Paketpreis
€ 795,-



Jetzt Platz sichern - max. 8 Teilnehmer je Seminar!
Online anmelden unter: www.kienzle.eu/seminare

Übertragung und Rücktritt:

Mit der Zusendung unserer Rechnung wird Ihre Anmeldung wirksam. Bis zu 30 Tage vor Seminarbeginn ist ein Rücktritt kostenfrei möglich. Danach wird die gesamte Gebühr fällig. Übertragung an Dritte ist jederzeit möglich.

Seminarort & Organisation:

Kienzle Success Cooperation Am Risisee 4 . 77855 Achern



Am Risisee 4 · 77855 Achern
Telefon 07841-681601
info@kienzle.eu · www.kienzle.eu