


Intensiv-Praxisseminare mit Nachhaltigkeitsgarantie*!

TOP-KUNDENBEWERTUNG
VON SEMINARTEILNEHMERN
BEWERTET MIT
SEHR GUT (1,3*)
*Beurteilungskriterium Praxisnähe und Umsetzbarkeit



***Praxisseminar
buchen, Online-
Videokurs kostenfrei
erhalten!**

Gerade in besonderen Zeiten ist es wichtig, besondere Fähigkeiten zu haben. Wie hat es Louis Pasteur mal so treffend gesagt: „Veränderungen begünstigen nur den, der darauf vorbereitet ist!“

Nutzen Sie unsere Kompetenz, um dem Wettbewerb einen Schritt voraus zu sein, denn: Wir machen Experten zu Überzeugern!

Zwei Top-Seminare – einfach Termine kombinieren, wie es Ihnen passt:

Speziell für Unternehmen mit beratungsintensiven Produkten haben wir zwei Praxisseminare zusammengestellt. Gruppen von maximal 8 Teilnehmern

garantieren Ihren Lernerfolg.

Entscheiden Sie sich für ein 2-tägiges Seminar an einem Freitag/Samstag, oder kombinieren Sie die Seminartage an zwei auseinander liegenden Terminen Ihrer Wahl. Alternativ haben Sie auch die Möglichkeit, sich nur für ein Seminarthema zu entscheiden.

Für Ihren nachhaltigen Erfolg erhalten Sie für jede Praxisseminarteilnahme unseren Online Videokurs: Professionell digital kommunizieren, als Bonus!



Jetzt anmelden für Ihren Erfolg!

| Freitag | Samstag |
|--|--|
| 22.07.2022 Überzeugend präsentieren | 23.07.2022 Erfolgreich verkaufen |
| 12.08.2022 Erfolgreich verkaufen | 13.08.2022 Überzeugend präsentieren |
| 21.10.2022 Erfolgreich verkaufen | 22.10.2022 Überzeugend präsentieren |

Präsenzseminar buchen, Online -
Videokurs kostenfrei erhalten!

1 Tagesseminar 550 € inkl. Videokurs
Tagesseminare 995 € inkl. Videokurs

Praxisseminar
buchen, Online-
Videokurs kostenfrei
erhalten!



Überzeugend präsentieren

Gesetz der Wirkung

Die Ebenen der Überzeugung

Gezielt überzeugen

Die Ganzheitlichkeit von Rhetorik,
Dialektik und Körpersprache lernen

Aufbau und Struktur der Präsentation

Der erste Eindruck prägt, der letzte bleibt!

Überzeugend argumentieren

Wann überzeugen Argumente?
Einwände für die Argumentation nutzen

Die Umsetzung

Transfer ins daily business

Erfolgreich verkaufen

Wie Du startest, so liegst Du im Rennen

Professioneller Beziehungsaufbau

Professionelle Bedarfsanalyse

Die Basis für den Erfolg schaffen

Argumentation, die überzeugt

Vom Feature zum Nutzen

Abschlusswiderstände meistern

Die Ernte einfahren

Souverän im Preisgespräch

Gesetz der Reziprozität

Praxisseminare

Dauer: Jeweils von 9.30 bis ca. 17.00 Uhr

Ihr Trainer: Michael Kienzle

Seminarort: 77855 Achern

Investition: Je Seminartag € 550,- zzgl. MwSt. pro
TN (inkl. Mittagessen und Pausenver-
pflung) + Hotelzimmer

Ihr Trainer

Michael Kienzle ist Techniker & Betriebswirt. Um seine eigene Überzeugungskraft zu steigern, hat er selbst als Quereinsteiger das Verkaufen von der Pike auf gelernt. Nach über 10 Jahren erfolgreicher Tätigkeit als Verkäufer und Verkaufsleiter von beratungsintensiven, technischen Produkten und Dienstleistungen gründete er im Jahr 2000 sein Unternehmen Kienzle Success Cooperation. Viele Vertriebsingenieure, Architekten, Produktmanager oder andere Experten Ihres Fachs konnten durch seine Praxistipps ihre Überzeugungskraft deutlich steigern und somit Ihren Erfolg positiv beeinflussen.

Motto: Philosophen werden geboren, Redner gemacht! Cicero

TIPP!

Nutzen Sie den
Paketpreis und buchen
Sie beide Seminare
für nur € 995,-



Jetzt online anmelden unter:
www.kienzle.eu/seminare

Übertragung und Rücktritt:

Mit der Zusendung unserer Rechnung wird Ihre Anmeldung wirksam. Bis zu 30 Tage vor Seminarbeginn ist ein Rücktritt kostenfrei möglich. Danach wird die gesamte Gebühr fällig. Übertragung an Dritte ist jederzeit möglich.

Seminarcofhr/ Organisation:

Kienzle Success Cooperation Am Risisee
4 · 77855 Achern

KIENZLE
SUCCESS COOPERATION

Am Risisee 4 · 77855 Achern
Telefon 07841-681601
info@kienzle.eu · www.kienzle.eu